



Scientific journal
«ECONOMICS AND FINANCE»



Thorpe-Bowker,
Melbourne, Australia

SCIENCE AND PRACTICE

Collection of scientific articles

List of journals indexed



Submitted for review in

Conference Proceedings Citation Index -
Social Sciences & Humanities (CPCI-SSH)



Thorpe-Bowker®,
Melbourne, Australia
2016

Thorpe-Bowker®, Melbourne, Australia

SCIENCE AND PRACTICE

Science editor:

Drobyazko S.I.

Ph.D. in Economics, Associate Professor, Professor of RANH

Reviewers:

YOSHII Masahiko

*Doctor of Economic Sciences, Professor of Economics,
Graduate School of Economics, Kobe University (Japan)*

Andrej Udovč,

*Doctor of Economic Sciences, Professor of Economics
Head of the chair for agrometeorology, agricultural land management, economics
and rural development Biotechnical faculty, Univerza v Ljubljani (Slovenia)*

Science and practice: Collection of scientific articles. - Thorpe-Bowker®, Melbourne, Australia, 2016.- 312 p.

ISBN 978-0-9942661-3-2

Collection of scientific articles published is the scientific and practical publication, which contains scientific articles of students, graduate students, Candidates and Doctors of Sciences, research workers and practitioners from Europe, Russia, Ukraine and from neighbouring countries and beyond. The articles contain the study, reflecting the processes and changes in the structure of modern economy and state structure. The collection of scientific articles is for students, postgraduate students, doctoral candidates, teachers, researchers, practitioners and people interested in the trends of modern economic science development.

ISBN 978-0-9942661-3-2

© 2016 Thorpe-Bowker®
© 2016 Authors of the articles
© 2016 Drobyazko S.I.

CONTENT

1. NATIONAL ECONOMICS AND MANAGEMENT	7
Alladustov R.D. DOES CAPITAL ASSET PRICING MODEL WORK OR DIE.....	7
Terziev V.K., Nichev N.B., Bankov S.M. NATIONAL SECURITY OF THE REPUBLIC OF BULGARIA.....	12
Koshovyi B.-P. O. FORMING THE YOUTH LABOR POTENTIAL WITHIN THE UKRAINIAN HIGHER EDUCATION SYSTEM.....	21
Mylashko O.G. STRUCTURAL IMBALANCES IN SECTORAL DISTRIBUTION OF INCOME IN UKRAINE	24
2. WORLD ECONOMY.....	28
Bokovets V.V., Chorna A.S. ORGANIZATION OF INTERNATIONAL TRADE AND INTERMEDIARY ACTIVITIES.....	28
Davlianidze Y.S., Fomenko A.S. WORLD ECONOMIC CRISIS AND REASONS OF ITS ORIGIN.....	31
Chala V.S., Vovk M.S., Aliev R.A. MODERN TENDENCIES IN EUROPEAN GREEN BUILDING MARKET DEVELOPMENT: CHALLENGES FOR UKRAINE	34
3. ENTERPRISES ECONOMICS AND MANAGEMENT.....	38
Bencheva N.A., Tepavicharova M.I. BENCHMARKING OPPORTUNITIES TO ACHIEVE ORGANIZATIONAL EXCELLENCE	38
Tepavicharova M.I., Bencheva N.A. FACTORS FOR DEVELOPMENT OF THE EDUCATIONAL AND PROFESSIONAL QUALIFICATION PROFILE OF THE MANAGERS FROM THE SERVICES SECTOR IN BULGARIA.....	42
Bliznuk O.P., Ivanyuta O.N. FEATURES OF CREDITING OF TRADE ENTERPRISES OF UKRAINE IN THE CONDITIONS OF FINANCIAL CRISIS.....	47
Vorobiov V.V., Vorobyova L.D. ORGANIZATIONAL-ECONOMIC MECHANISM OF MANAGEMENT OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF THE COMPANY	54
Tenytska N.B., Hrishko Y.S. FINANCIAL SANATION AS A MEANS FOR RENEWAL THE SOLVENCY OF THE ENTERPRISE.....	58
Kovalenko M.V. ECONOMIC JUSTIFICATION EFFICIENCY USING OF COMBINED AGGREGATES FOR CROP SOWING.....	61
Koev S. CORPORATE CULTURE REENGINEERING SYSTEM	65
Lukjanova O.M., Krivtsun D.Y. ECONOMIC MEANING OF «EFFICIENCY» AND «EFFECT» OF INNOVATION AND INVESTMENT COMPANIES.....	72
Nikiforenko V.G., Kravchenko V.O. IDENTIFICATION SYSTEM RELATIONSHIPS MAIN COMPONENTS OF STRATEGIC MANAGEMENT	78
Popereshnyak S.V. COMBINATION OF METHODS OF TIME MANAGEMENT IN DYNAMIC TASK SCHEDULER.....	85
Popovychenko I.V., Shapa N.M. CONCEPTUAL APPROACH TO THE ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF PERSONNEL ADAPTATION MANAGEMENT TO STRATEGIC CHANGES IN THE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE BASED ON PARETO CRITERION (PARETO OPTIMUM)	91
Rynkevich N.S., Danilova T.V. RESEARCH OF COOKE'S OCI/OEI CULTURE MODEL COMPONENTS INTERACTION AND INTERPRETATION OF THE RESULTS OF IT'S IMPLEMENTATION.....	94
Heber N.A., Fedorenko N.M., Sokol N.A. MOTIVATION AS A CONTROL LEVER PERSONNEL OF THE INNOVATIVE ENTERPRISE.....	101
4. PRODUCTIVE FORCES DEVELOPMENT AND REGIONAL ECONOMY	106
Dzhumalieva A.V. ON SOME ISSUES RELATED TO NATIONALITY AND THE FLAG OF THE SHIP	106

Liba N.S. CLARIFICATION OF THE CONCEPT OF CONTENTS "ECONOMIC EFFICIENCY"	111
Yuschyk L.V. THEORETICAL ASPECTS OF REGIONAL INNOVATION POLICY.....	115
5. MONEY, FINANCE AND CREDIT	119
Akimova N.S., Aswaye Azaden. INTERNATIONAL ACCOUNTING STANDARDS IN DEVELOPING COUNTRIES OF AFRICA: PROBLEMS AND PROSPECTS	119
Bogolib T.M. FINANCIAL SUPPORT FOR THE DEVELOPMENT OF PUBLIC PROCUREMENT IN UKRAINE.....	125
Demilhanova B.A. THE BANKING SEGMENT OF THE BILL MARKET IN RUSSIA: STATUS AND PROSPECTS	134
Kapustina E.I., Gyrgenova T.K. OPTIONS FOR PENSION PROVISION IN THE MODERN PENSION SYSTEM OF RUSSIA.....	137
Kravchenko O.O. THE OPTIMIZATION OF CAPITAL STRUCTURE OF RAIL TRANSPORT	140
Kublikova T., Kurganskaya E. SYSTEM TREASURY: THE RELEVANCE OF BUDGET FUNDS	143
Omelchenko L.S., Laktionova O.E., Tigranian V.S. FINANCIAL OUTSOURCING IN INFRASTRUCTURE SUPPORT ECONOMIC GROWTH OF UKRAINE	147
Mandra N.G. FINANCIAL OUTSOURCING IN INFRASTRUCTURE SUPPORT ECONOMIC GROWTH OF UKRAINE.....	150
Kalinchak O.V., Pavelko V.A. INTRODUCTION OF INFORMATION AND INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN ACTIVITY OF COMMERCIAL BANKS	153
6. ACCOUNTING, ANALYSIS AND AUDIT	157
Belyaeva L.A., Biryuk Y.A. FUNCTIONS OF INVENTORIES INTERNAL CONTROL IN THE CONTEMPORARY ECONOMY	157
Popovich O.V., Didenko N.Y. PROBLEMS OF ACCOUNTING OF ENTERPRISE' INCOMES WITH THE USE OF NATIONAL AND INTERNATIONAL STANDARDS.....	160
Kirilieva L.O., Naumova T.A., Shekhovtsova D.D. THE DECISION MAKING INFORMATION SUPPORT IN TERMS OF RESTAURANT BUSINESS ENTERPRISES'S COSTS	165
Maksymenko I.Y., Vaylo T.V. FEATURES OF ACCOUNTING DISCOUNTS AND CLOSEOUT OF THE MERCHANDISE IN TRADE	169
Pigosh V.A. ACCOUNTING POLICIES PUBLIC SECTOR: KEY ASPECTS OF INTERNATIONAL THEORY AND PRACTICE	171
Romankova O.N., Gorgoliuk K.V. ANALYSIS OF EXPORT-IMPORT RELATIONS OF UKRAINE	175
7. TAXATION AND ACCOUNTING SYSTEM	181
Gagat-Matuła A., O. Smalej. SPOŁECZNO-EKONOMICZNE ASPEKTY MIGRACJI RODZIN Z DZIECKIEM NIEPEŁNOSPRAWNYM.....	181
8. ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS ENTITIES	186
Temelkova M.P. „ALL INCLUSIVE TOURISM–BOUTIQUE TOURISM” OR THE STRUGGLE FOR LEADERSHIP IN THE PROFIT ON THE GLOBAL TOURISM MARKET.....	186
9. MATHEMATICAL METHODS IN ECONOMY	193
Ryabenko A.E., Tereshenko E.V., Denisenko A.I. THE INVESTIGATION OF THE MULTICRITERIA THEORETICAL GRAPH MODEL OF FORMATION OF TARGET GROUPS.....	193
10. STATE ADMINISTRATION, SELF-GOVERNMENT AND GOVERNMENT SERVICE	200
Melnychuk N. DECENTRALIZATION AS A METHOD OF REALIZATION BUDGET POLICY FOR ORGANS OF LOCAL GOVERNMENT	200

Dudchenko V.V., Umanska V.V. GOVERNMENT SUPPORT OF RICE PRODUCTION AND THE RATIONAL USE OF PRODUCTION RESOURCES	204
11. LAW	209
Sopilnyk R.L. ON JUDICIARY LAW PRINCIPLES METHODOLOGY GROUNDING IN THE LIGHT OF THE EUROINTEGRATION PROCESS	209
12. TOURISM ECONOMY	212
Lukina Zh.L. THE DEVELOPMENT OF TOURISM IN REPUBLIC OF BELARUS AND IMPACT OF TOURISM ON THE ECONOMY	212
Runcheva N.V. STAGES OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL HOLDINGS AS A MANIFESTATION OF THE CORPORATIZATION OF THE AGRARIAN SECTOR OF ECONOMY OF UKRAINE.....	215
13. MANAGEMENT	220
Didenko E.O. MANAGEMENT OF ECONOMIC SECURITY AS THE KEY TO EFFECTIVE FUNCTIONING OF THE ENTERPRISE	220
Maryna Resler. THE INFORMATION MODEL OF THE OPERATING COMPONENTS OF FINANCIAL MANAGEMENT.....	224
14. MARKETING	228
Bezrukova N.V., Svichkar V.A. BRAND-MANAGEMENT AS A NECESSARY CONDITION TO ENTER THE WORLD MARKET FOR NATIONAL COMPANIES	228
Riabchyk A.V. DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL MARKETING OF DOMESTIC ENTERPRISES UNDER GLOBALIZATION.....	232
Tardaskina T.N., Pavlyuchenko A.S., Mammadov E. MARKETING RESEARCH OF INTERNET ADVERTISING IN FOREIGN COUNTRIES AND IN UKRAINE.....	235
15. PSYCHOLOGY, PEDAGOGY AND EDUCATION.....	240
Artemenko I.E. SOCIAL WORKERS MANAGING TRAINING FOR SOCIAL ENTREPRENEURSHIP.....	240
Bezlyudna V.V. IMPROVEMENT OF FOREIGN LANGUAGES EDUCATION IN HIGH SCHOOL IN THE ASPECT OF SOCIAL ECONOMIC AND POLITICAL CHANGES (THE 80S OF THE XX-TH CENTURY).....	243
Bobovsky R.P. TERMINOLOGICAL ANALYSIS OF THE CONCEPT «PEDAGOGICAL CONSCIOUSNESS» IN PSYCHOLOGICAL AND PEDAGOGICAL RESEARCHES.....	246
Vainola R.H. MODELLING OF SOCIAL SPHERE SPECIALISTS' PROFESSIONAL TRAINING	249
Kapska A.Y. PROFESSIONAL AND ETHICAL CULTURE OF THE SOCIAL WORKER: THE IMPORT AND STRUCTURE.....	252
Kovalynska I.V., Ternopil'ska V.I. A SURVEY OF MULTICULTURAL EDUCATION IN UKRAINE: STATE APPROACH.....	256
Komochkova O.O. PROFESSIONAL TRAINING OF BACHELORS OF ARTS IN LINGUISTICS AT BANGOR UNIVERSITY	259
Kushniruk S.A. FORMATION OF READINESS FOR RESEARCH ACTIVITY OF STUDENTS IN THE PROCESS OF GENERAL-PEDAGOGICAL PREPARATION	262
Lytvynenko O.D. THE ADAPTATION POTENTIAL OF THE PERSONALITY AS ITS INTEGRATIVE CHARACTERISTICS	267
Kravets N.P. STATE OF ORAL MONOLOGICAL SPEECH AND READING ACTIVITY PUPILS' WITH MENTALLY RETARDED (THE 7-TH FORM).....	270
Luk'yanova K.A. ACKNOWLEDGED ATTITUDE FOR FATHERHOOD: MODERN TENDENCIES	274
Olena Matviienko. ACTUAL PROBLEMS OF PRIMARY SCHOOL PUPILS' UNDERACHIEVEMENT.....	277

Melnyk I. P. SOCIAL SECURING AS A SPHERE OF SOCIAL WORKERS' PROFESSIONAL TRAINING	282
Nitsu Yu.H. THE FORM TUTOR IN SECONDARY SCHOOL: PRESENT-DAY ISSUES AND FUTURE OF USING PEDAGOGICAL RESOURCES	285
Osenneva M.S. FEATURES INTERDISCIPLINARY APPROACH IN THE EDUCATION PRACTICE ON OBTAINING TEACHER-MUSICIAN PRIMARY PROFESSIONAL SKILLS	288
Chernyukh O.G., Dikal M.V. THE COMMON MOTIVATIONAL ISSUES OF EDUCATIONAL PROCESS FROM THE PERSPECTIVE OF MEDICAL EDUCATION'S COMPETITIVENESS IN UKRAINE	292
Zhou Qian. MUSICAL-AESTHETICS ACTIVITY AS A COMPONENT OF UPBRINGING SPIRITUAL-PRACTICAL ACTIVITY	296
Tszia Yaochen. POTENTIAL OF PERSONALITY IN SCIENTIFIC RESEARCHES	299
Pet'ko L.V. UNITY OF TEACHING AND UPBRINGING IN THE FORMATION OF PROFESSIONALLY ORIENTED FOREIGN LANGUAGE TEACHING ENVIRONMENT	303
Shpitsa R.I. INNOVATIONS IN THE INTEGRATED MUSIC LESSON: EDUCATIONAL CALL OF MODERN REALIAS IN COMPREHENSIVE SCHOOLS.....	307

стратегічного управління як системі заходів ефективного розвитку промислових підприємств. Впровадження механізму управління стратегічним розвитком в практику діяльності підприємств досить актуальне питання, вирішення якого є важливою умовою ефективності життєдіяльності вітчизняних підприємства в конкурентній боротьбі на внутрішньому та зовнішньому ринках.

Література:

1. Василенко В.О. Стратегічне управління : [навч. посібник] / В. О. Василенко, Т. І. Ткаченко. – К. : ЦУЛ, 2003. – 396 с.
2. Люльов О. В. Науково-методичні підходи до розроблення варіантів ефективної стратегії розвитку підприємства ВАТ «СНВО ім. М.В. Фрунзе» / В. В. Сабадаш, О. В. Люльов // Економічне обґрунтування реінжинірингу бізнес-процесів виробничих підприємств: монографія. – Суми: ВВП «Мрія-1», 2010. – С. 392-412.
3. Пащенко О. П. Стратегічне управління розвитком підприємства / О. П. Пащенко // Вісник Хмельницького національного університету. – 2011. – № 2. – Т. 2. – С.99-103.

Tenytska N.B.,

senior lecturer

Hrishko Y. S.

student

Poltava National Technical Yuri Kondratyuk University, Ukraine

FINANCIAL SANATION AS A MEANS FOR RENEWAL THE SOLVENCY OF THE ENTERPRISE

Теницька Н.Б.,

старший викладач

Гришко Ю. С.

студентка

Полтавський національний технічний університет імені Юрія Кондратюка, Україна

ФІНАНСОВА САНАЦІЯ ЯК ЗАСІБ ДЛЯ ВІДНОВЛЕННЯ ПЛАТОСПРОМОЖНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

The article deals with the category of «sanation», its role in the enterprise. Considers the economic essence and types financial sanation, identified the advantages and disadvantages of each of them, are the stages of conception sanation company.

Keywords: *sanation, pretrial sanation, strategy, renewal the solvency, sanation measures.*

У статті досліджено категорію «санация», її роль у діяльності підприємств. Розглянуто економічну сутність та види фінансової санації, висвітлено недоліки та переваги кожного з них, наведено етапи розроблення концепції санації підприємства.

Ключові слова: *санация, досудова санація, стратегія, відновлення платоспроможності, санаційні заходи.*

На сучасному етапі розвитку національної економіки України, в умовах політичної кризи та політичної нестабільності, важливою задачею для будь-якого підприємства постає адаптація до нових, складних і жорстких умов господарювання. При співпраці з підприємством практичного значення набуває його платоспроможність, вона дає йому можливість стабільно фінансувати власну діяльність, що відображається у забезпеченості фінансовими ресурсами та характеризує надійність фінансових відносин з іншими фізичними та юридичними особами. Основним завданням управління підприємств є підвищення платоспроможності підприємства або взагалі її відновлення.

Платоспроможність підприємства – це його здатність у повному обсязі й у визначений термін розрахуватися за своїми зобов'язаннями за допомогою грошових ресурсів та інших активів і спроможність здійснювати безперервну фінансово - господарську діяльність [3].

Причиною неплатоспроможності підприємств та погіршення фінансової стійкості є незадовільний фінансовий стан, що призводить до незапланованих витрат і недосягнення необхідного фінансового результату чи навіть банкрутства. Однак, такої негативної ситуації

іноді можна уникнути, якщо завчасно вжити необхідних заходів. Одним із засобів подолання неплатоспроможності та запобігання банкрутству підприємства є фінансова санація.

Слово «санація» походить від латинського «sanatio», що перекладається як оздоровлення або лікування[3].

Метою фінансової санації є мобілізація фінансових ресурсів для:

- відновлення(поліпшення) платоспроможності та ліквідності;
- формування фінансового капіталу для проведення санаційних заходів виробничо-технічного характеру.

Процедура відновлення платоспроможності боржників (процедура санації) в Україні регулюється Законом України «Про відновлення платоспроможності боржника або визнання його банкрутом» та Господарським кодексом України, а також Положенням про порядок проведення санації до порушення провадження у справі про банкрутство.

Виділяють такі шляхи відновлення платоспроможності боржника:

- санація до порушення справи про банкрутство (досудова санація);
- санація при порушенні провадження у справі про банкрутство.

Згідно із Законом «Про відновлення платоспроможності боржника, або визнання його банкрутом» санація – це система заходів, які здійснюються в процесі проведення справи про банкрутство з метою запобігання визнанню боржника банкрутом і його ліквідації, спрямована на оздоровлення його фінансового стану, а також на задоволення в повному обсязі або частково вимог кредиторів за кредитування, реструктуризацію боргів і капіталу і (або) зміна організаційної або виробничої структури суб'єктів підприємницької діяльності [1].

Досудова санація - система заходів із відновлення платоспроможності боржника, які здійснюються власником підприємства-боржника з метою запобігання його ліквідації. Такі заходи стосуються реорганізаційних, організаційно-господарських, управлінських, інвестиційних, технічних, фінансово-економічних, правових питань і здійснюються до початку порушення справи про банкрутство.

Досудова санація проводиться до відкриття господарським судом провадження у справі про банкрутство. Проведення досудової санації можливе лише за наявності письмової згоди на це власників підприємства-боржника (органу, уповноваженого управляти майном боржника) та його кредиторів, загальна сума вимог яких перевищує 50% кредиторської заборгованості.

Досудова санація здійснюється у відповідності до плану санації, який, як і у випадку із судовою санацією, після його погодження кредиторами, підлягає затвердженню господарським судом, який виносить відповідну ухвалу та одночасно встановлює мораторій на задоволення вимог кредиторів.

У санації при порушенні провадження у справі про банкрутство керуючий санацією переймає на себе всі функції управління боржником, а керівництво підприємства просто звільняється.

Для того, щоб розпочати процес досудової санації, не потрібно мати сталого рівня заборгованості. Цієї межі не визначено законодавством на відміну від вимог для початку справи про банкрутство, де межею є заборгованість на рівні 300 мінімальних заробітних плат.

Основними перевагами досудової санації перед санацією при порушенні провадження у справі про банкрутство є:

- невеликі репутаційні втрати;
- наявність мораторію для задоволення вимог кредиторів;
- мінімум втручання суду в процедуру санації;
- необов'язковість призначення керуючого санацією з числа арбітражних керуючих та можливість прийняття участі керівництва компанії в процесі санації;
- більша свобода діяльності;

- менша вартість процесу відновлення платоспроможності;
- відсутність мінімальної суми заборгованості для запровадження процедури санації.

Згідно класичної моделі санації, процес фінансового оздоровлення підприємства розпочинається з виявлення й аналізу причин фінансової кризи.

Наступним етапом санації є проведення причинно-наслідкового аналізу фінансової кризи. На підставі первинної інформації (первинні бухгалтерські документи, рішення зборів акціонерів) визначаються зовнішні й внутрішні фактори кризи, а також реальний фінансовий стан підприємства.

Розроблення системи заходів щодо відновлення платоспроможності боржника здійснюється відповідно до визначеної санаційної стратегії. Науковці виділяють два основні види стратегії санації: захисну та наступальну.

Захисна стратегія базується на проведенні ресурсозберігаючих заходів, основою яких є скорочення всіх витрат, у тому числі і на персонал, виявлення внутрішніх резервів, відмова від освоєння нових ринків, зміцнення дисципліни, узгодження справ із кредиторами.

Наступальна стратегія означає здійснення заходів реформаторського характеру, направлених на диверсифікацію операційної та інвестиційної діяльності підприємства для забезпечення притоку грошових коштів ззовні та за рахунок зростання ефективності господарської діяльності [2].

Відповідно до обраної стратегії розробляють програму санації, тобто систему прогнозованих, взаємозалежних заходів, спрямованих на вихід підприємства із кризи. Вона формується на основі комплексного вивчення причин фінансової кризи, аналізу внутрішніх резервів, висновків про можливість залучення зовнішнього капіталу й стратегічних завдань санації.

Наступним етапом є розробка проекту санації на базі санаційної програми. Проект містить техніко-економічне обґрунтування санації, розрахунок обсягів фінансових ресурсів, необхідних для досягнення стратегічних цілей, конкретні графіки та методи мобілізації фінансового капіталу, строки освоєння інвестицій та їх окупності, оцінку ефективності санаційних заходів, а також прогнозовані результати виконання проекту.

Протягом трьох місяців від дня винесення постанови про санацію боржника керуючий санацією зобов'язаний подати комітету кредиторів для схвалення план санації боржника.

План санації повинен містити заходи щодо відновлення платоспроможності боржника, умови участі інвесторів (при їхній наявності), термін виплати боржником або інвестором боргу кредиторам і умови відповідальності інвестора за невиконання взятих відповідно до плану санації зобов'язань.

Заходами щодо відновлення платоспроможності боржника, у плані санації, можуть бути [3]:

- зміна складу керівників підприємства та стилю управління;
- інвентаризація активів підприємства;
- оптимізація дебіторської заборгованості, зниження витрат підприємства;
- продаж незавершеного будівництва;
- обґрунтування необхідної чисельності персоналу;
- продаж зайвого устаткування, матеріалів і залишків товарів;
- реструктуризація боргів перетворенням короткострокової заборгованості в довгострокові позики або іпотеки;
- запровадження прогресивної технології, механізації та автоматизації виробництва;
- удосконалення організації праці;
- проведення капітального ремонту, модернізації основних фондів, заміни застарілого устаткування.

План санації повинен передбачати строк відновлення платоспроможності підприємства, яка вважається відновленою за відсутності ознак банкрутства.

Таким чином, однією з найважливіших характеристик діяльності підприємств у сучасних умовах є платоспроможність, адже нині діяльність вітчизняних суб'єктів господарювання значною мірою ускладнюється тривалою кризою неплатежів, тому вони повинні застосовувати оздоровчі заходи не тільки при наявності загрози ліквідації, а й при існуванні короткотривалої неплатоспроможності для її відновлення, розробляючи плани оздоровлення для конкретного підприємства, враховуючи їх специфіку діяльності. Це дозволить вчасно зреагувати на проблеми, що виникають у їх діяльності та уникнути негативних наслідків.

Література:

1. Закон України «Про відновлення платоспроможності боржника або визнання його банкрутом» від 14 травня 1992 р. № 2343ХІІ // [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua>.
2. Теницька Н. Б., Гришко Ю. С. Теоретичні аспекти оцінки платоспроможності підприємства в сучасних умовах / Н. Б. Теницька, Ю. С. Гришко // Глобальні та національні проблеми економіки. — 2015. — №5. — С. 372–376.
3. Даценко Л. І. Заходи щодо відновлення платоспроможності боржника, які застосовуються у плані санації / Л. І. Даценко // Санація та банкрутство. – 2009. – № 1. – С. 43-47.

Kovalenko M.V.

PhD in Economics, Associate Professor
Poltava State Agrarian Academy, Ukraine

ECONOMIC JUSTIFICATION EFFICIENCY USING OF COMBINED AGGREGATES FOR CROP SOWING

Коваленко М.В.

к.е.н., доцент

Полтавська державна аграрна академія, Україна

ЕКОНОМІЧНЕ ОБГРУНТУВАННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ВИКОРИСТАННЯ КОМБІНОВАНИХ ПОСІВНИХ АГРЕГАТІВ

The article deals with the features of using of combined aggregates for crop sowing. Efficiency of combined aggregates over traditional multi-process technology cultivation is economically justified.

Keywords: *traditional cultivation, combined aggregates, complex for crop sowing, leasing, credit*

У статті досліджено особливості використання комбінованих посівних агрегатів у рослинництві. Економічно обгрунтована їх ефективність у порівнянні з традиційними багатоопераційними технологіями обробітку ґрунту.

Ключові слова: *традиційний обробіток, комбіновані агрегати, посівний комплекс, лізинг, кредит*

Розвиток галузей агропромислового комплексу в сучасних умовах визначається рівнем його технічного забезпечення, що характеризується кількістю засобів, їх якістю, продуктивністю, відповідністю світовим вимогам до екологічних характеристик довкілля та низкою економічних показників виробництва.

Однією з багатьох проблем в аграрній сфері, що потребують невідкладного вирішення, є інноваційне техніко-технологічне забезпечення виробництва сільськогосподарської продукції. Це означає, що матеріально-технічна база аграрного сектора має відповідати його організаційній структурі, вимогам новітніх технологій, забезпечувати механізоване виробництво з низькою енергомісткістю конкурентоспроможної сільськогосподарської продукції та збереження довкілля [1].

Багаторічне застосування традиційної системи обробітку ґрунту призвело до деградації ґрунтів та зниження їх природної родючості. Тому виникла потреба в докорінному перегляді всієї агротехніки та виробленні й реалізації стратегії відтворення машинно-тракторного парку аграрних підприємств, «відновленні» його агрегатами високого



Scientific journal
«ECONOMICS AND FINANCE»



Thorpe-Bowker®,
Melbourne, Australia

SCIENCE AND PRACTICE

Collection of scientific articles

Passed for printing 05.11.2016. Appearance 06.11.2016.

Format 60x84/16.

Conventional printed sheets 19,5. Circulation 300 copies. Order 29.

Printed by Thorpe Bowker®
Level 1, 607 St Kilda Rd, Melbourne Vic 3004

ISBN 978-0-9942661-3-2